

Comment générer 50 leads/mois

en 45 min/jour

Cette méthode est réalisable grâce à



10 étapes à suivre ➡



Dorien MENDES

Growth Marketer pour SaaS B2B



Étape 1

Fais une liste des mots clés de ta niche

SaaS

Marketing

Croissance

Acquisition

KPI

Leads

Revenue



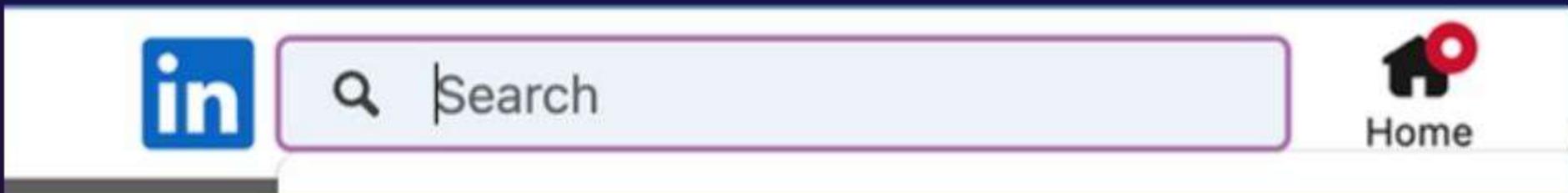
Dorien MENDES

Growth Marketer pour les SaaS B2B



Étape 2

Ouvre la recherche linkedin



Cet outil est très puissant



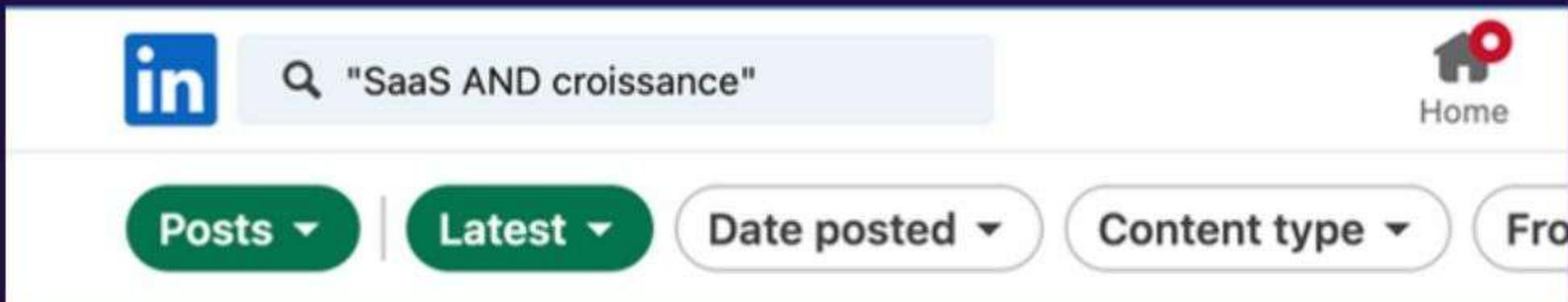
Dorien MENDES

Growth Marketer pour les SaaS B2B 



Étape 3

Utilise les opérateurs booléens



1. Les guillemets
2. AND
3. OR
4. NOT
5. Les parenthèses



Dorien MENDES

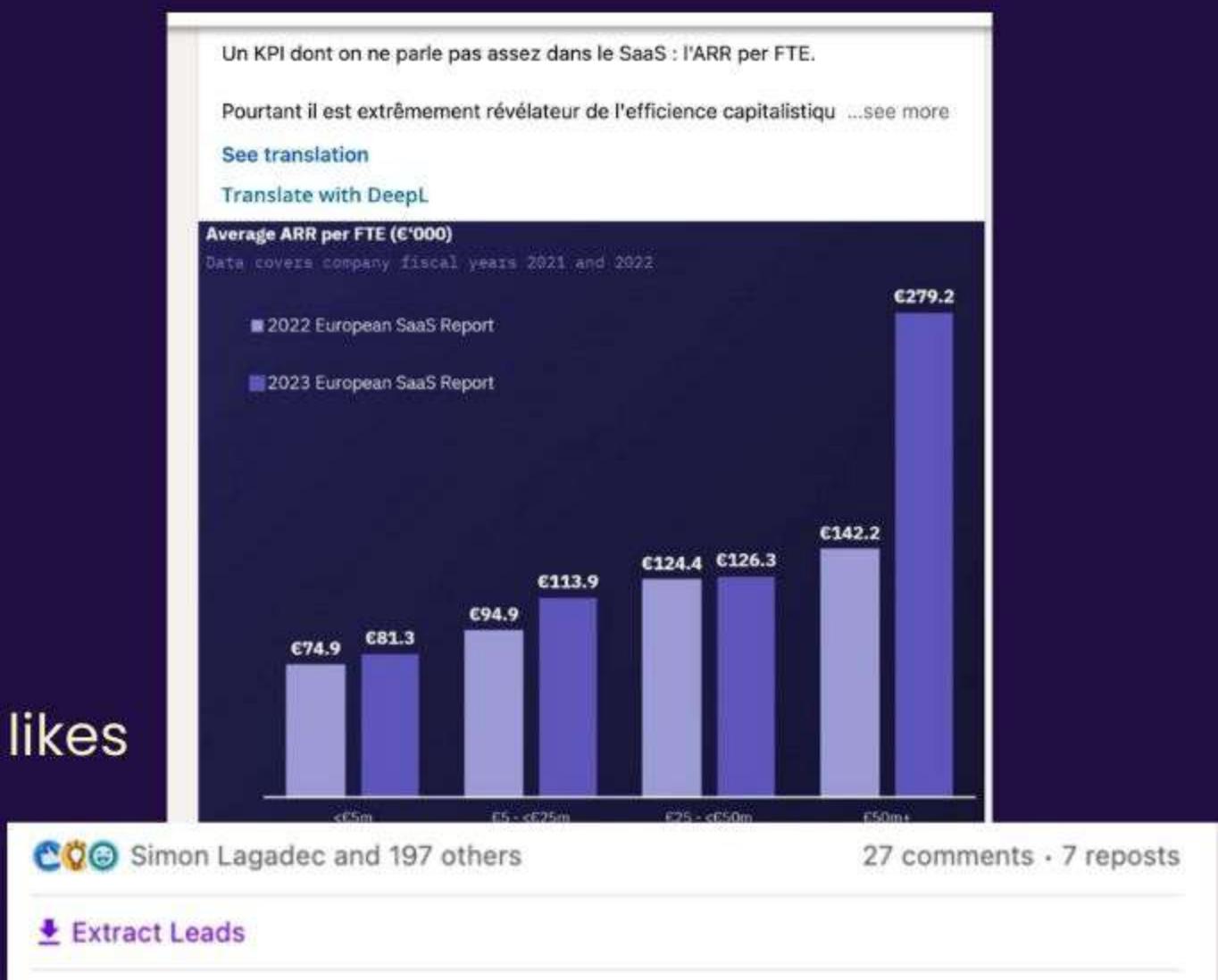
Growth Marketer pour les SaaS B2B 



Étape 4

Trouve un post en lien avec ta thématique

Minimum 20 likes



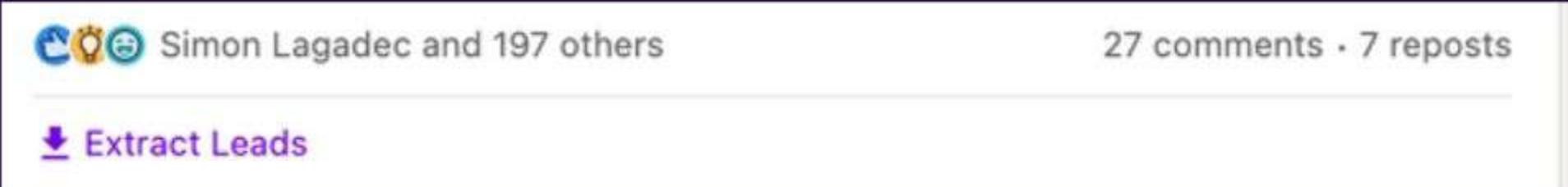
Dorien MENDES

Growth Marketer pour les SaaS B2B



Étape 5

Scrape les likes avec Follow



Clique juste ici



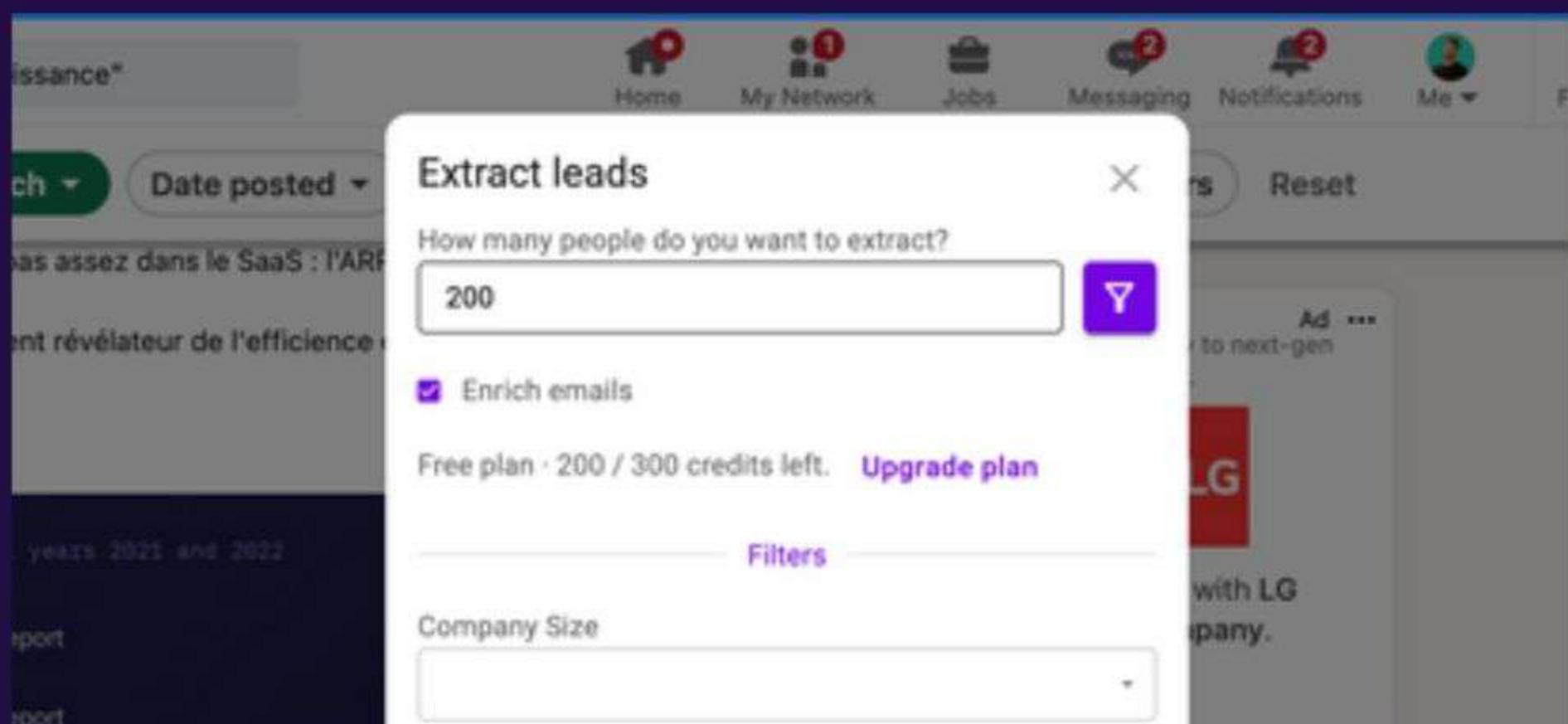
Dorien MENDES

Growth Marketer pour les SaaS B2B 



Étape 6

Renseigne le nombre de personnes à extraire



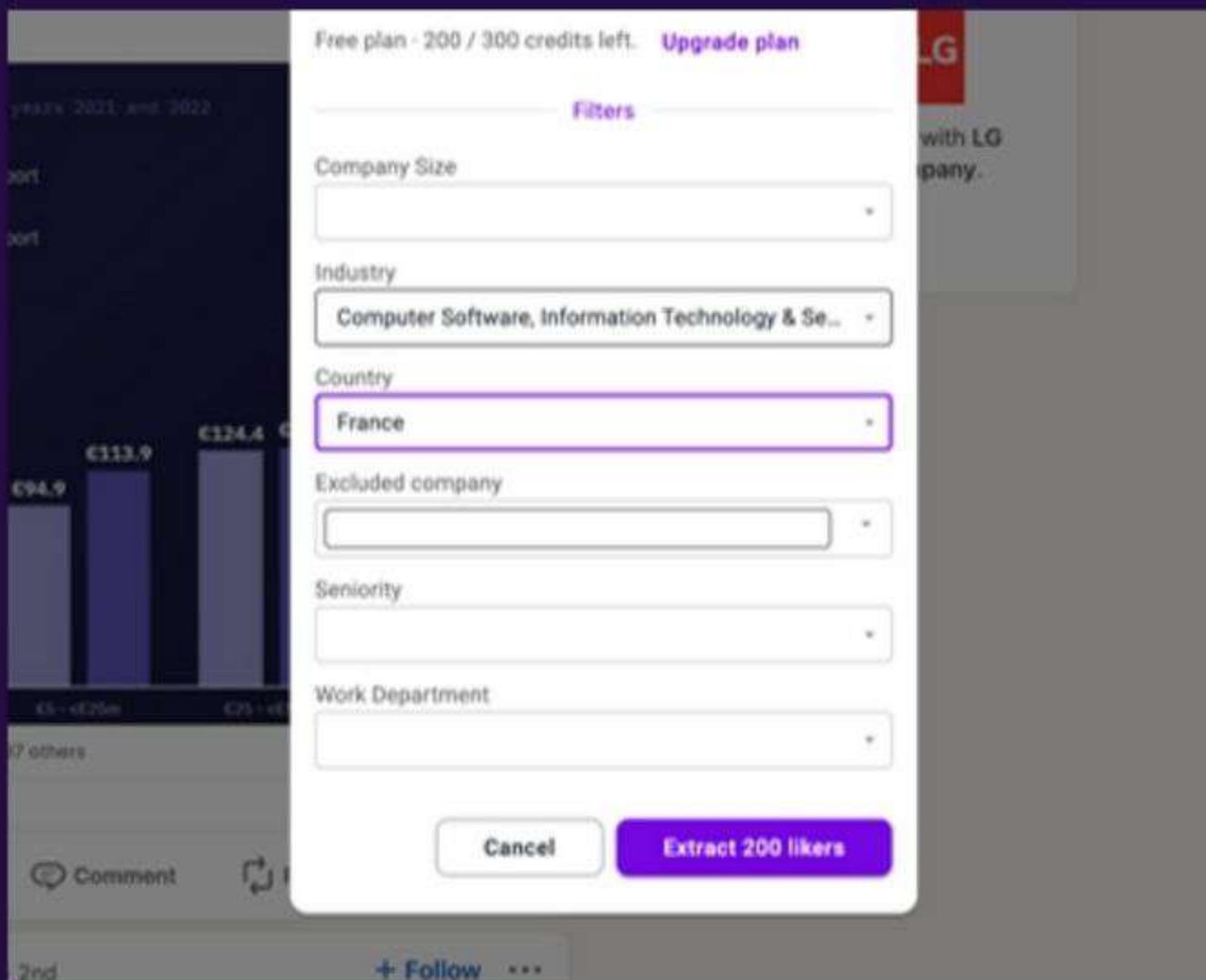
Dorien MENDES

Growth Marketer pour les SaaS B2B 



Étape 7

Renseigne l'industrie de ta cible, le pays ect.



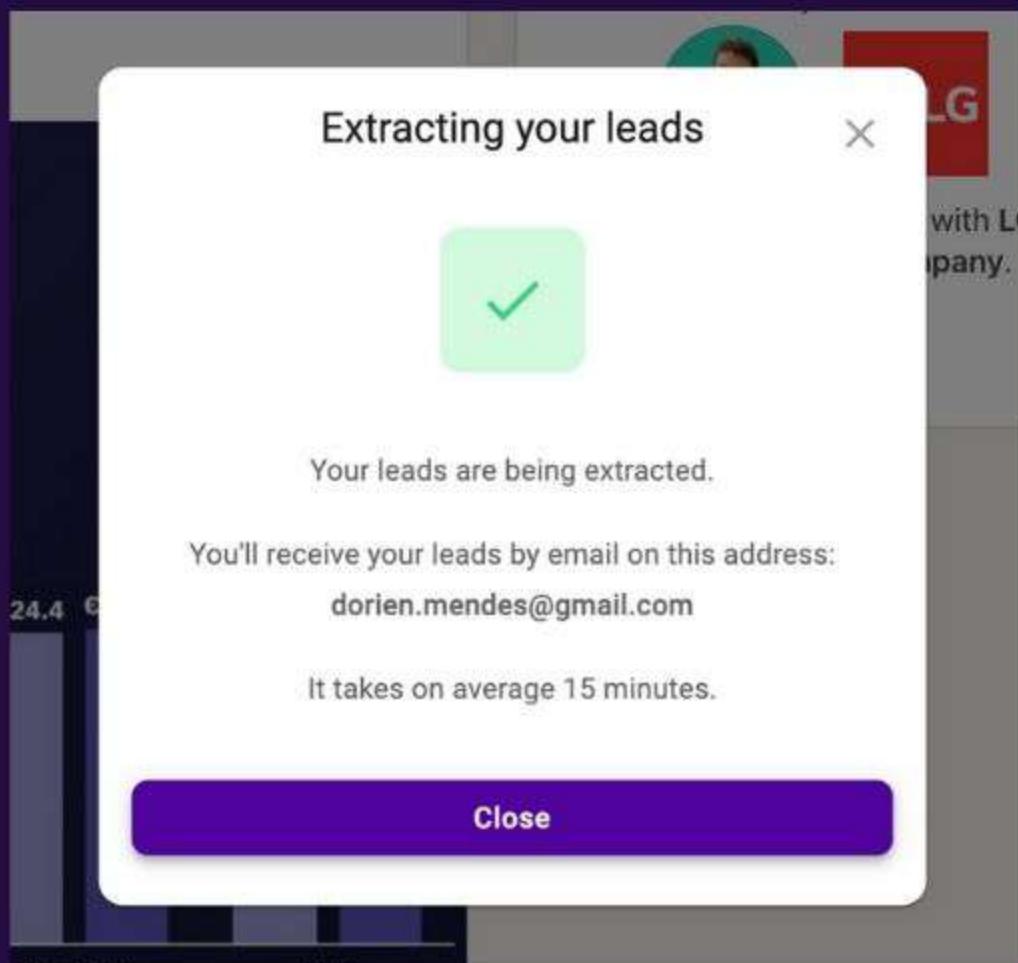
Dorien MENDES

Growth Marketer pour les SaaS B2B



Étape 8

Direction ta boîte mail pour ouvrir le fichier excel



Dorien MENDES

Growth Marketer pour les SaaS B2B 



Étape 9

Segmenter l'extraction

(Taille d'entreprise, Marché, ville, Séniorité)

J	K	L	M	N	O	P	Q	R	S	T	U	V	W	
profile_id	email	email	compay_phon	linkedin_prc	company_ni	company_di	company_domain	company_ue	Market	comp	company_	company_in	last_func	
55142837	julienpett@mightyinr.catch-all	+33666406892		https://www.linkedin.com/in/Mighty-Nine	Always Be Raised	www.mightynine.co	https://www.linkedin.com/in/	B2B	1 - 2 - 10			Investment Banking		
170199259				https://www.linkedin.com/in/Bring4You	Bring4You is a E	www.bring4you.com	https://www.linkedin.com/in/	B2C	10 - 11 - 50			Transportation/Trucking/Rail		
84121192	hajar@alvarezandmarsal.catch-all	+1 214-496-0990		https://www.linkedin.com/in/Alvarez-&Marsal	www.alvarezandmarsal	https://www.linkedin.com/in/	B2B	9349	5001 - 10000			Management Consulting		
709535435	emma.chatrol@acou.nominate	+33 1 58 75 70 00		https://www.linkedin.com/in/Accuracy	www.accuracy.com	https://www.linkedin.com/in/	B2B	753	501 - 1000			Management Co.	5/1/201	
225686836		+33 1 41 33 90 00		https://www.linkedin.com/in/Geopost	A European lea	www.geopost.com	https://www.linkedin.com/in/	B2B	1330	10001 -		Transportation/Trucking/Rail		
213173134	ybenchabaa@cambo.nominate	+33 1 53 45 90 10		https://www.linkedin.com/in/Cambon	Partners M&A boutique fo	www.cambopartners.c	https://www.linkedin.com/in/	B2B	76	11 - 50		Investment Banking		
477213150	maxime@storen.fr	nominat	+33 7 82 60 54 79	https://www.linkedin.com/in/Storen	Storen vous acco	www.storen.fr	https://www.linkedin.com/in/	B2C	13	2 - 10		Venture Capital & Private Eq		
327692997		+1 312-894-9589		https://www.linkedin.com/in/360Learning	We are the LMS	www.360ly	https://www.linkedin.com/in/	B2C	430	201 - 500		Information Tech	10/21/202	
616749694				https://www.linkedin.com/in/Featherai	Générez votre ci	www.feather.ai.io	https://www.linkedin.com/in/	B2B	3	2 - 10		Information Technology & S		
57660097				https://www.linkedin.com/in/Golocal	www.walmartgolocal.c	https://www.linkedin.com/in/	B2C	10	51 - 200			Food Production		
674516591	arthur.langeau@infel.nominate	@pro		https://www.linkedin.com/in/Inflection Points	Sell-side M&A b	www.inflectionpointspaper	https://www.linkedin.com/in/	B2B	19	11 - 50			Financial Services	
570226011		+1 312-665-1000		https://www.linkedin.com/in/Kpmg	www.kpmg.com	https://www.linkedin.com/in/	B2B	233523	10001 -			Accounting		
18741052	b.monfils@tadaweb.c	nominate	+352 26 17 59 18	https://www.linkedin.com/in/Tadaweb	Our purpose is t	www.tadaweb.com	https://www.linkedin.com/in/	B2B	112	51 - 200			Computer Softw	1/4/202
190800284	jehanne@zenchef.co	nominate	+33 9 77 55 41 00	https://www.linkedin.com/in/Zenchef	Your Table Is Re	www.zenchef.com	https://www.linkedin.com/in/	B2B	206	51 - 200			Computer Softw	9/20/202
663230972		+212 520-690069		https://www.linkedin.com/in/Agenz	For smarter and	www.agenz.ma	https://www.linkedin.com/in/	B2B	24	2 - 10			Real Estate	7/6/202
667538822	massaf@sgpa.net	nominat	@pro	https://www.linkedin.com/in/Sgpa	www.sgpa.fr	https://www.linkedin.com/in/	B2C	18	11 - 50			Venture Capital & Private Eq		
					forall Empowering									
24168755	jonathan.livescault@i	catch-all	+1 212-752-3011	https://www.linkedin.com/in/Ionica	- The Inn #shapinginnovat	www.ionica.innovation	https://www.linkedin.com/in/	B2B	152	51 - 200			Computer Software	
236630463				https://www.linkedin.com/in/Bisport	Let's elevate yo	www.bisport.es	https://www.linkedin.com/in/	B2B	114	51 - 200			Information Tech	4/19/202
					The Digital & Da									
80584756	julien.rollos@okuden	nominate	+33 6 37 35 65 96	https://www.linkedin.com/in/Okuden	At Speed. At So	www.okuden.fr	https://www.linkedin.com/in/	B2C	29	11 - 50			Management Consulting	
492070345	lucas.dumont@conte	nominate	@pro	https://www.linkedin.com/in/Contentsquare	Make every cust	www.contentsquare.co	https://www.linkedin.com/in/	B2B	1547	1001 - 5000			Internet	7/21/202
16277052		+1 805-477-3800		https://www.linkedin.com/in/Cxo Agency	Management de	www.linkedin.com	https://www.linkedin.com/in/	B2B	1	2 - 10			Computer Software	
80493115	pierre@frst.vc	nominat	@pro	https://www.linkedin.com/in/Frst	We are the first I	www.frst.vc	https://www.linkedin.com/in/	B2B	6	2 - 10			Information Technology & S	

Je te donne template d'un message
dans la slide suivante ➔



Dorien MENDES

Growth Marketer pour les SaaS B2B



Étape 10

Contacte ta cible en rebondissant sur le post

Bonjour {prénom}, J'ai vu que vous avez aimé/commenté l'article de {créateur} sur {douleur}.

Chez {ma_société} nous aidons à résoudre cette {douleur} avec cette {solution}.

Cela vaut la peine de discuter avec vous ou vous n'êtes pas intéressé à ce stade ?



Dorien MENDES

Growth Marketer pour les SaaS B2B



Ce post t'a plu ? 



Abonne-toi pour plus d'insights
sur le growth marketing 

DM.